



Finetrading

Ihre smarte Warenfinanzierung

Wir finanzieren Ihren Wareneinkauf.

Investieren Sie die gewonnene Liquidität in weiteres Wachstum und neue Produkte.

Vorteile

- Jederzeit lieferfähig
- Stärkung finanzieller Spielraum
- Festigung der Lieferantenbeziehung

Einsatzbereiche



Handel



Industrie



E-Commerce



Startup

Konditionen

- Laufzeit & Handelsmarge auf Wareneinkauf:

90 Tage á 3 Monatsraten	2,99 %
180 Tage á 6 Monatsraten	3,99 %
270 Tage á 9 Monatsraten	4,99 %
360 Tage á 12 Monatsraten	5,99 %

- Transaktionsgebühr:

39 € für Wareneinkäufe im In- und Ausland

- Bereitstellungsgebühr pro Monat:

unter 30.000 EUR	49 €
ab 30.000 EUR	89 €
ab 100.000 EUR	149 €
ab 500.000 EUR	269 €

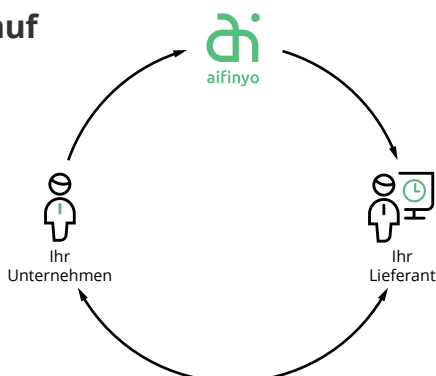
- Einrichtungsgebühr:

1,95 % von der Einkaufslinie (einmalig)

- Vertragslaufzeit:

24 Monate

Ablauf



Bestellung & Bezahlung

Sie bestellen wie gewohnt bei Ihrem Lieferanten. aifinyo bezahlt Ihren Lieferanten direkt und verkauft Ihnen die Ware als Zwischenhändler mit einem verlängerten Zahlungsziel weiter. Ihr Lieferant sendet die Ware an Sie.

Rückführung des Wareneinkaufes

Sie verkaufen Ihre Ware an Ihre Kunden und führen den Einkaufsbetrag in der vorgesehenen Zeit zurück. Die freiwerdende Einkaufslinie können Sie fortlaufend für neue Wareneinkäufe nutzen.

Die häufigsten Fragen unserer Kunden

1. Allgemeine Informationen zur Warenfinanzierung

Die Entwicklung unserer Finanzierungslösung erfolgte gemeinsam mit einem Netzwerk erfolgreicher Händler. Der Fokus lag auf einer einfachen und flexiblen Lösung, die maximale Entscheidungsfreiheit für den Kunden bietet.

1.1 Wie funktioniert der Ablauf

Sie bestellen Ihre Ware wie gewohnt bei Ihrem Lieferanten und verhandeln die Preis- und Liefermodalitäten. aifinyo bezahlt als Zwischenhändler die Rechnung an Ihren Lieferanten. Die Lieferung erfolgt direkt an Ihr Lager. Sie begleichen den Rechnungsbetrag innerhalb des verlängerten Zahlungsziels bequem in Monatsraten an aifinyo.

1.2 Was sind meine Vorteile?

- Sie sichern Ihre Lieferfähigkeit gegenüber Ihren Kunden.
- Sie erhalten ein verlängertes Zahlungsziel von 90 bis 360 Tagen. Hierdurch generieren Sie zusätzliche Liquidität.
- Sie stärken Ihre Verhandlungsposition gegenüber Ihren Lieferanten, da Sie ab sofort verlässlicher Schnellzahler sind.
- Sie belasten nicht Ihre Bonität bei Ihrer Hausbank, da die Einkaufsfinanzierung ein Handelsgeschäft und kein Kreditgeschäft darstellt.

1.3 Wie kann ich die Einkaufslinie dauerhaft nutzen?

Sobald Sie eine Monatsrate begleichen haben, können Sie den freigewordenen Betrag sofort wieder für neue Wareneinkäufe nutzen.

1.4 Welche Waren kann ich finanzieren?

Wir finanzieren ausschließlich physische Waren.

Die folgenden Branchen/Warengruppen sind hingegen ausgeschlossen:

KFZ-An- und Verkauf, Transport- und Logistikkosten, Gehälter, Provisionen, Honorare, Dienstleistungen (z.B. Werbekosten), Luxusgüter (z.B. Diamanten, Bilder, Uhren, Schmuck, etc.), digitale Produkte (z.B. eBooks), schnell verderbliche Waren (Mindesthaltbarkeit <1 Jahr), Lizenzen (z.B. Software, etc.), Waren mit Lizenzanforderung (z.B. Arzneimittel, Chemikalien, etc.), Rohstoffe (z.B. Kupfer, Stahl, etc.), Betriebsmittel (z.B. Heizöl, Bio-Diesel, Rapsöl, etc.), Pfanderlöse (z.B. Getränkehandel, etc.), Tierhandel und Rüstungsindustrie.

1.5 In welchen Ländern kann ich bei Lieferanten einkaufen?

Grundsätzlich kann aifinyo weltweit bei Ihren Lieferanten einkaufen.

2. Voraussetzungen

2.1 Welche Voraussetzungen muss ich erfüllen?

- Sie sind gewerblich tätig und Ihr Firmensitz ist in Deutschland.
- Sie verfügen über eine mindestens 3-monatige Umsatzhistorie.
- Bei Ihren Lieferantenrechnungen handelt es um den Einkauf von physischen Waren.

Wichtiger Hinweis: Unser Service richtet sich ausschließlich an Geschäftskunden. Dazu zählen neben Kapitalgesellschaften (z.B. UG, GmbH, AG) auch Personengesellschaften (z.B. GbR, Einzelunternehmen).

2.2 Welche vertraglichen Besonderheiten gibt es?

Als Unternehmer erhalten Sie maximale Entscheidungsfreiheit im Hinblick auf die Nutzung Ihrer Einkaufslinie. Deshalb verzichtet aifinyo auf Mindestvolumen, Nutzungspflichten, etc.

2.3 Werden auch Existenzgründer unterstützt?

aifinyo will möglichst viele Unternehmer dabei unterstützen, noch erfolgreicher zu werden. Sie sind Existenzgründer oder ein Startup und können eine mindestens 3-monatige Umsatzhistorie aufzeigen, dann prüfen wir gerne die Bereitstellung einer angemessenen Einkaufslinie. Neben dem ersten Zahlenwerk ist uns Ihr Geschäftsplan wichtig.

3. Ablauf und Kosten

3.1 Was kostet die Warenfinanzierung?

Die Gebühren für eine Lieferantenrechnung setzen sich aus zwei Bestandteilen zusammen:

- Für die Warenfinanzierung mit einem Zahlungsziel von z.B. 180 Tagen wird eine Handelsmarge von 3,99 % berechnet.
- Darüber hinaus fällt pro Einkaufstransaktion ein Bearbeitungs-entgelt von 39 € (In- und Ausland) an. Die Gebühren verstehen sich zzgl. gesetzlicher Umsatzsteuer.

Beispiel:

Lieferantenrechnung:	10.000 €
Laufzeit:	180 Tage, Handelsmarge: 3,99 %
Betrag Rückführung:	10.399 €

Der monatliche Rateneinzug i.H.v. jeweils 1.733,16 € über sechs Monate erfolgt bequem im Lastschriftverfahren.

Wichtiger Hinweis: Verhandelter Skonto wird zu Ihrem Vorteil vollständig auf die Handelsmarge angerechnet!

3.2 Wie lange läuft mein Vertrag?

aifinyo begleitet und unterstützt Ihr Unternehmen langfristig. Die Vertragslaufzeit beträgt 24 Monate.

3.3 Welche Dokumente sind für die Prüfung notwendig?

- Schufa-Vollmacht aller Geschäftsführer bzw. Inhaber
- BWA inkl. SUSA letztes Jahr und aktuelle BWA inkl. SUSA laufendes Jahr
- Verifikation Geschäftskonto
- Geschäftsplan (Existenzgründer und Startups)

Für die Prüfung einer Einkaufslinie von bis zu 10.000 € sind nebst Schufa-Vollmacht die Verifikation Ihrer Geschäftskonten ausreichend.

3.4 Wie lange dauert die Prüfung?

Sobald Ihre Unterlagen vollständig vorliegen, startet die Auswertung Ihres Engagements. Für die Prüfung werden in der Regel ein bis drei Werktage benötigt.

3.5 Welche Sicherheiten werden benötigt?

- Die finanzierte Ware dient im Rahmen des Eigentumsvorbehalts als Sicherheit bis zur vollständigen Zahlung.
- Im Rahmen von Kapitalgesellschaften sind seitens der Geschäftsführer zudem persönliche Bürgschaften erforderlich.
- Je nach Höhe der Einkaufslinie, Warenart sowie der Bonität Ihres Unternehmens können zusätzlich Individualvereinbarungen getroffen werden (z.B. Sicherungsübereignung Warenlager).

Wachstumsunternehmen setzen auf aifinyo



„Mit aifinyo als zuverlässiger Finanzierungspartner können wir unseren Wareneinkauf bedarfsgerecht vorfinanzieren. Dadurch lassen sich unsere Investitionen sicher planen und unser Wachstum schneller vorantreiben.“

Denis & Daniel Gibisch
Gründer & Geschäftsführer littlelunch GmbH



NOMOO

„Unseren Erfolg und Wachstumskurs verdanken wir dem Fokus auf unser Kerngeschäft und den Smart Billment Lösungen von aifinyo, die uns beim gesamten Cash Lifecycle unterstützen.“

Jan Grabow
Co-Founder & CEO
Nomoo ist eine Marke der NRDS GmbH



Liquidität erfordert Kompetenz

aifinyo ist der zuverlässige Smart-Billment-Partner für Unternehmer:innen und Freiberufler:innen, um Billing, Finanzierung und Payment von Rechnungen automatisiert abzuwickeln. Dafür betreiben wir eine einzigartige Plattform rund um Rechnungs- und Liquiditätsmanagement inklusive unkomplizierter Finanzierungslösungen. So unterstützen wir Unternehmen ganz konkret in allen Phasen dabei, weiter zu wachsen und ihre eigene Erfolgsgeschichte zu schreiben.

seit 2012 am Markt

börsennotierte AG

sachverständiges Expertenteam

tausende zufriedene Kunden

Die Aktien der aifinyo AG sind auf Xetra sowie im m:access, einem Marktsegment speziell für mittelständische Unternehmen innerhalb des Freiverkehrs der Börse München gelistet. Von der Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht (BaFin) wird die aifinyo finance GmbH als Finanzdienstleister sowie die aifinyo payments GmbH als Zahlungsdienstleister beaufsichtigt.